

สัญญาตัวแทนจำหน่าย

ทำที่ บริษัท โกลวีเอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด อาคารสารชิต์ทาวเวอร์
ชั้น 10/1 ถนนสารใต้ แขวงทุ่งมหาเมฆ เขตสาทร กรุงเทพฯ

วันที่.....เดือน.....พ.ศ.

สัญญาฉบับนี้ทำขึ้นระหว่าง บริษัท โกลวีเอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด ทะเบียนนิติบุคคลเลขที่ 0105564033395 ซึ่งต่อไปในสัญญาจะเรียกว่า “บริษัท” ฝ่ายหนึ่ง กับผู้สมัครสมาชิกตามใบสมัคร ชื่อ
บัตรประจำตัวประชาชนเลขที่.....อยู่บ้านเลขที่.....หมู่ที่.....ตำบล/แขวง.....
อำเภอ/เขต.....จังหวัด.....ซึ่งต่อไปในสัญญาจะเรียกว่า “ตัวแทนจำหน่าย” อีกฝ่ายหนึ่ง

โดยที่ “บริษัท” เป็นผู้ผลิต และเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าประเภทผลิตภัณฑ์อาหารเสริมเพื่อสุขภาพ ภายใต้เครื่องหมายการค้า “Glowe” แต่เพียงผู้เดียว โดยมีความประสงค์ที่จะแต่งตั้งตัวแทนเพื่อจำหน่ายหรือกระจายสินค้าภายใต้เครื่องหมายการค้าของ “บริษัท” ในลักษณะการซื้อสินค้าแล้วนำไปขายต่อหรือจำหน่ายให้กับผู้ซื้อ ผู้บริโภค และบุคคลทั่วไป

โดยที่ “ตัวแทนจำหน่าย” ประสงค์ที่จะกระทำการเป็นตัวแทนจำหน่ายของ “บริษัท” เพื่อจำหน่ายหรือกระจายสินค้าภายใต้เครื่องหมายการค้าของ “บริษัท”

โดยเงื่อนไขในสัญญาฉบับนี้ “บริษัท” และ “ตัวแทนจำหน่าย” มิได้มีวัตถุประสงค์ หรือมิได้มีเจตนาที่จะตกลงเข้ากันเพื่อกระทำการหรือประกอบกิจการร่วมกันโดยประสงค์จะแบ่งปันกำไรกันหรือมีวัตถุประสงค์ที่ร่วมค้ากันแต่อย่างใด

ดังนั้น คู่สัญญาทั้งสองฝ่ายจึงได้ตกลงทำสัญญาฉบับนี้ ตามข้อกำหนดและเงื่อนไข ดังต่อไปนี้

1. เรื่อง การสั่งซื้อสินค้า และนโยบายราคาสินค้า

1.1 ในวันที่ทำสัญญาฉบับนี้ ตัวแทนจำหน่ายตกลงที่จะซื้อสินค้าจากบริษัท เพื่อนำไปจำหน่ายต่อให้แก่ผู้บริโภค โดยที่บริษัทจะดำเนินการออกรหัสตัวแทนจำหน่าย และรหัสสินค้าที่รับไปจำหน่ายให้กับตัวแทนจำหน่าย

1.2 ห้ามตัวแทนจำหน่ายโพสต์ขายสินค้าทุกชนิดในราคาต่ำกว่าราคาสินค้าที่ทางบริษัทได้กำหนดไว้ เว้นแต่บริษัทจะได้กำหนดเป็นอย่างอื่นอันเป็นลายลักษณ์อักษร มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

- 1) ไม่อนุญาตให้ตัวแทนจำหน่ายโพสต์ขายสินค้าในเรทราคาของตัวแทนจำหน่าย
- 2) ราคาสินค้าและโปรโมชั่นของสินค้า และช่องทางการขายสินค้า เป็นไปตามเงื่อนไขที่บริษัทกำหนด โดยที่เป็นดุลยพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว
- 3) กรณีหากมีการขายสินค้าตัดราคา โดยที่ตัวแทนจำหน่ายยังมีสถานภาพการเป็นตัวแทนจำหน่ายอยู่ หรือสิ้นสุดสถานภาพการเป็นตัวแทนจำหน่ายไปแล้ว บริษัทจะดำเนินการตามกฎหมายทั้งทางแพ่งและทางอาญา และบริษัทมีสิทธิในการเรียกสินค้าคืนจากตัวแทนจำหน่ายดังกล่าวได้ โดยอ้างถึงนิยามการเป็นตัวแทนจำหน่าย เอกสารแนบท้ายสัญญาฉบับนี้

1.3 บริษัทมีสิทธิปฏิเสธ งดเว้น เปลี่ยนแปลง เพิ่มเติม หรือลดการจำหน่ายสินค้าบางประเภท หรือชนิดหนึ่ง ชนิดใดให้กับตัวแทนจำหน่าย โดยไม่จำเป็นต้องบอกกล่าวล่วงหน้าหรือให้เหตุผลใดๆกับตัวแทนจำหน่าย

1.4 บริษัทมีสิทธิแก้ไขเพิ่มเติม เปลี่ยนแปลง นโยบาย ราคาสินค้า และโปรโมชั่น ได้ตลอดเวลา โดยบริษัทจะดำเนินการแจ้งแก่ตัวแทนจำหน่ายหรือประกาศการเปลี่ยนแปลงให้ทราบไม่ว่าทางใดทางหนึ่ง ซึ่งตัวแทนจำหน่ายตกลงจะขายสินค้าตามนโยบาย ราคาสินค้า และโปรโมชั่นตามที่บริษัทกำหนดอย่างเคร่งครัด

1.5 บริษัทมีสิทธิเปลี่ยนแปลงนโยบายและช่องทางการขายสินค้า โดยไม่ต้องแจ้งหรืออธิบายรายละเอียดให้แก่ตัวแทนจำหน่ายทราบล่วงหน้าแต่อย่างใด

หากตัวแทนจำหน่ายทำผิดข้อตกลงในข้อ 1. ดังกล่าวข้างต้น บริษัทมีสิทธิดำเนินการดังต่อไปนี้

ครั้งที่ 1 ตักเตือนและวางกล่าวจากบริษัท ด้วยวาจาหรือเป็นลายลักษณ์อักษร แล้วแต่กรณี

ครั้งที่ 2 ลบรหัสการเป็นตัวแทนจำหน่าย และยกเลิกสัญญาตัวแทนจำหน่าย

บริษัทขอสงวนสิทธิในการเรียกค่าเสียหายและค่าใช้จ่ายใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับการติดตามทวงถาม เช่น ค่าทนายความ, ค่าฤชาธรรมเนียมศาล, ค่าบอกกล่าวทวงถาม ฯลฯ ในการดำเนินการตามกฎหมายจนถึงที่สุด โดยตัวแทนจำหน่ายยินยอมที่จะชดใช้ค่าเสียหายและค่าปรับเป็นเงินจำนวน 300,000 บาท (สามแสนบาทถ้วน) ดำเนินการเรียกคืนสินค้าจากการเบี่ยงเบนสินค้าล่าสุดที่ทางตัวแทนจำหน่ายได้ทำการเบิกไป คืนให้แก่บริษัททันที

หมายเหตุ ในกรณีที่ตัวแทนจำหน่ายทมิได้มีการขายตัดราคา ทางบริษัทจะพิจารณาความผิด และมีบทลงโทษ แม้ทมิในสายนั้นๆด้วย ทั้งนี้การตัดสินทั้งหมดทุกกรณีอยู่ในดุลยพินิจของบริษัทและถือเป็นที่สุด

2. เรื่อง การจัดจำหน่ายสินค้า

2.1 ตัวแทนจำหน่ายต้องขายหรือกระจายสินค้าในช่องทางที่บริษัทได้กำหนดไว้เท่านั้น โดยที่การเปลี่ยนแปลงช่องทางการขายและกระจายสินค้าให้อยู่ในดุลยพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว

2.2 ตัวแทนจำหน่ายต้องไม่กระทำการ ขาย เสนอขาย โปสต์ และทำโปรโมชั่นในการขายสินค้าเอง หรือโปรโมชั่นอื่นใด นอกเหนือ จากที่บริษัทกำหนดไว้ เช่น ส่งฟรี ของแถม ของแจก ทำบัตรของขวัญ สะสมแต้มแลกของรางวัล Voucher และ/หรือ Discount Code

2.3 ตัวแทนจำหน่ายต้องไม่ทำการลดราคาสินค้าเอง หรือลดราคาสินค้าต่ำกว่าที่บริษัทได้กำหนดไว้ และห้ามขายสินค้าตัดราคา เสนอขายสินค้า ด้วยโปรโมชั่นใดๆ นอกเหนือจากที่บริษัทกำหนดตามข้อ 2.2

หากตัวแทนจำหน่ายทำผิดข้อตกลงในข้อ 2. ดังกล่าวข้างต้น บริษัทมีสิทธิดำเนินการดังต่อไปนี้

ครั้งที่ 1 ตักเตือนจากทางบริษัท ด้วยวาจาหรือเป็นลายลักษณ์อักษร แล้วแต่กรณี

ครั้งที่ 2 กรณีเข้าเงื่อนไขข้อที่ 2.2 ดำเนินการลบทัวแทนจำหน่าย ยกเลิกสัญญาตัวแทน และบริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการเรียกค่าเสียหายและค่าใช้จ่ายใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับการติดตามทวงถาม เช่น ค่าทนายความ, ค่าค่าธรรมเนียมศาล, ค่าบอกกล่าวทวงถาม ฯลฯ ในการดำเนินการตามกฎหมายจนถึงที่สุด โดยตัวแทนจำหน่ายยินยอมที่จะชำระค่าปรับเป็นเงินจำนวน 500,000 บาท (ห้าแสนบาทถ้วน) และดำเนินการเรียกคืนสินค้าจากการเบี่ยงเบนสินค้าล่าสุดที่ทางตัวแทนจำหน่ายได้ทำการเบิกไป คืนให้แก่บริษัททันที

ครั้งที่ 2 กรณีเข้าเงื่อนไขข้อที่ 2.3 ดำเนินการลบทัวแทนจำหน่าย ยกเลิกสัญญาตัวแทน บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการเรียกค่าเสียหายและค่าใช้จ่ายใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับการติดตามทวงถาม เช่น ค่าทนายความ, ค่าธรรมเนียมศาล, ค่าบอกกล่าวทวงถาม ฯลฯ ในการดำเนินการตามกฎหมายจนถึงที่สุด โดยตัวแทนจำหน่ายยินยอมที่จะชำระค่าปรับเป็นเงินจำนวน 300,000 บาท (สามแสนบาทถ้วน) และดำเนินการเรียกคืนสินค้าจากการเบี่ยงเบนสินค้าล่าสุดที่ทางตัวแทนจำหน่ายได้ทำการเบิกไป คืนให้แก่บริษัททันที

3. เรื่อง นโยบายเกี่ยวกับการคืนสินค้า

บริษัทไม่รับคืนสินค้า ไม่ว่าจะด้วยเหตุผลใดๆก็ตาม เว้นแต่เป็นการจัดส่งสินค้าผิดพลาดจากบริษัท แต่ไม่รวมถึงกรณีสินค้าไม่ผ่าน QC ตามมาตรฐานที่บริษัทได้กำหนดไว้

4. เรื่อง การซื้อขายสินค้าข้ามสายงาน

4.1 กรณีที่ตัวแทนจำหน่ายมีแม่ทีม

- 1) ตัวแทนจำหน่ายต้องทำการเบิกสินค้ากับแม่ทีมของตนเองเท่านั้น
- 2) แม่ทีมห้ามขายสินค้าให้กับลูกทีม ทีมอื่นซึ่งมิใช่ลูกทีมของตนเองเด็ดขาด

4.2 กรณีที่ตัวแทนจำหน่ายไม่มีแม่ทีม ตัวแทนจำหน่ายต้องดำเนินการเบิกสินค้าจากบริษัทโดยตรงเท่านั้น

4.3 หากมีผู้แอบอ้างขอเบิกสินค้า/ส่งสินค้า หรือเสนอข้อพิพาท ตลอดจนถึงข้อพิพาทต่างๆ ที่มีการแอบอ้างว่ามาจากบริษัท ให้ทำการตรวจสอบกับบริษัทโดยตรงทุกครั้ง หากนโยบายต่างๆ ไม่ได้ออกจากบริษัทจริง ทางบริษัทขอไม่รับผิดชอบใดๆ ทั้งสิ้น

หากตัวแทนจำหน่ายทำผิดข้อตกลงในข้อ 4. ดังกล่าวข้างต้น บริษัทมีสิทธิดำเนินการดังต่อไปนี้

ครั้งที่ 1 ตักเตือนจากทางบริษัท ด้วยวาจาหรือเป็นลายลักษณ์อักษร แล้วแต่กรณี

ครั้งที่ 2 ยึดบัตรตัวแทนจำหน่าย หรือลบทัวแทนการเป็นตัวแทนจำหน่าย

ครั้งที่ 3 บอกละเมิดสัญญาตัวแทนจำหน่าย และ ดำเนินการตามกฎหมายจนถึงที่สุด

5. เรื่อง การชำระเงิน

ตัวแทนจำหน่าย จะชำระเงินค่าสินค้าให้แก่บริษัท หรือชำระเงินค่าสินค้าผ่านแม่ทีม ตามเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ที่บริษัทกำหนดไว้ มีรายละเอียดดังนี้

5.1 ชำระค่าสินค้าเป็นเงินสด หรือโอนผ่านบัญชีธนาคารเท่านั้น

5.2 ตัวแทนจำหน่ายที่ทำการสั่งซื้อสินค้าตั้งแต่ 600 กล่องขึ้นไปในรอบปีเดียว หรือมากกว่าเงินจำนวน 300,000 บาท (สามแสนบาทถ้วน) จะต้องดำเนินการชำระเงินให้กับบริษัทโดยตรงเท่านั้น หากตัวแทนจำหน่ายดำเนินการชำระเงินนอกเหนือจากเงื่อนไขที่บริษัทได้กำหนดไว้ และเกิดความเสียหายขึ้น ทางบริษัทไม่ขอรับผิดชอบในความเสียหายทุกกรณี

6. เรื่อง การสมัครสายงานใหม่

ตัวแทนจำหน่ายที่มีความประสงค์จะสมัครสายงานใหม่ หรือเปลี่ยนสายงาน มีเงื่อนไขดังนี้

6.1 แจ้งความประสงค์ลาออกจากรหัสบัตรเดิม (โดยได้รับความยินยอมจากต้นสายงานและบริษัท) และจะใช้เวลาทำการ 60 วัน จึงจะสามารถเริ่มต้นเป็นตัวแทนในสายงานใหม่ได้

6.2 ต้องชำระค่าใช้จ่ายในการดำเนินการสมัครใหม่ หรือเปลี่ยนสายงานเป็นเงินจำนวน 1,000 บาท (หนึ่งพันบาทถ้วน) ต่อ 1 ท่าน 1 ครั้ง แก่บริษัทภายในวันที่บริษัทแจ้ง โดยค่าใช้จ่ายนี้ไม่รวมกับการเปิดบิลสินค้า

6.3 ตัวแทนจำหน่ายไม่มีสิทธิสะสมสมาชิก Non-Active Member ในสายงาน เนื่องจากบางกลุ่มมีกำลังซื้อ แต่อยากซื้อสินค้าในราคาส่ง โดยไม่ได้สนใจเรื่องการลงทุนทำธุรกิจ ตัวแทนจำหน่ายควรเก็บเรทราคาส่งนี้ไว้เพื่อ Quality Active Members ที่มีความต้องการในการลงทุนแต่มีต้นทุนที่น้อย อันอาจส่งผลให้ในระบบจะเต็มไปด้วย Non-Active Member และตัวแทนรายย่อยในสายงาน จะไม่สามารถเปิดการขายของเพื่อทำกำไรค่าปลีกได้สูงสุด

7. เรื่อง ข้อผูกพันของตัวแทนจำหน่ายกับบริษัท

7.1 ตัวแทนจำหน่ายต้องไม่ใช้คำพูด การโฆษณา การแสดงความคิดเห็น การเผยแพร่ การกระทำ หรือพฤติกรรมอื่นใด ที่ทำให้หรือน่าจะก่อให้เกิดความเสื่อมเสียชื่อเสียง สร้างความขัดแย้ง ความเสียหายให้กับบริษัท ทั้งในทางทรัพย์สินและชื่อเสียง

7.2 ตัวแทนจำหน่ายต้องไม่ใช้คำพูด การแสดงความคิดเห็น การโฆษณา การเผยแพร่ การกระทำ หรือพฤติกรรมใดๆ ที่มีการระบุถึง หรือทำให้เข้าใจว่าหมายถึง ชื่อของบริษัท กรรมการ ผู้ถือหุ้น และพนักงานของบริษัทชื่อของแม่ทีม และชื่อของตัวแทนจำหน่ายอื่น (ทั้งในสายงานและต่างสายงาน) ในเชิงลบ หรือทำให้เกิดหรือในประการที่น่าจะเกิดความเสื่อมเสีย ถูกดูหมิ่น เกลียดชัง หรือความเสียหายอื่นใด ทั้งในทางทรัพย์สินและชื่อเสียงในทุกๆ ช่องทางการสื่อสาร และทุกๆ กรณี

7.3 ตัวแทนจำหน่ายต้องไม่ปลอมแปลง เลียนแบบ แก๊ซ เพิ่มเติม ดัดแปลง หรือทำลายไม่ว่าทั้งหมดหรือบางส่วน ซึ่งสินค้า หีบห่อบรรจุภัณฑ์ เครื่องหมาย บาร์โค้ด รหัสผลิตภัณฑ์สินค้าของบริษัท รวมถึงโลโก้ของบริษัท เครื่องหมายการค้าของบริษัทและชื่อทางการค้า ของบริษัทและสินค้า

7.4 ตัวแทนจำหน่ายไม่สามารถนำโลโก้ ของบริษัทไปดำเนินการธุรกิจอื่นใด นอกเหนือจากการขายสินค้าภายใต้แบรนด์ “Glowe” และต้องไม่นำโลโก้ของบริษัท เพื่อทำ ผลิต หรือใช้โลโก้ของบริษัทกับผลิตภัณฑ์ หรือสินค้าอื่นใด นอกเหนือจากสินค้าหรือผลิตภัณฑ์ของบริษัทเท่านั้น

- 7.5 ตัวแทนจำหน่ายต้องไม่โฆษณาสินค้าในเชิงโอ้อวด เกินความเป็นจริง อันเป็นเท็จ แต่ตัวแทนจำหน่ายต้องทำตามหลักฐานทางวิทยาศาสตร์ ด้วยตรรกะที่ถูกต้อง โดยอ้างอิงและปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยอาหารและยา กฎหมายคุ้มครองผู้บริโภค และงานวิจัยที่เชื่อถือได้เท่านั้น หากใช้ประสบการณ์ส่วนตัวสามารถชี้แจงได้โดยต้องระบุให้ชัดเจน
- 7.6 ตัวแทนจำหน่ายต้องติดตามข่าวสารจากทางบริษัท เพื่อรักษาสิทธิและประโยชน์ของตนเอง ตามระยะเวลาตามที่บริษัทกำหนด หากพ้นกำหนดระยะเวลาดังกล่าวแล้ว ตัวแทนจำหน่ายยังเพิกเฉย จะถือว่าตัวแทนจำหน่ายได้สละสิทธินั้น
- 7.7 ตัวแทนจำหน่ายจะไม่ละเมิดลิขสิทธิ์ภาพนิ่ง ภาพเคลื่อนไหว เสียงเพลง หรืออื่นใด หากเกิดการละเมิดขึ้น ให้ตัวแทนจำหน่ายรับผิดชอบในการละเมิดนั้นเอง โดยที่การทำละเมิดนั้นไม่มีผลผูกพันกับบริษัทแต่อย่างใด

หากตัวแทนจำหน่ายทำผิดข้อตกลงในข้อ.7 ดังกล่าวบริษัทมีสิทธิดำเนินการต่อไปนี้

ครั้งที่ 1 ตักเตือนจากทางบริษัท ด้วยวาจาหรือเป็นลายลักษณ์อักษร แล้วแต่กรณี

ครั้งที่ 2 ลบรหัสตัวแทนจำหน่าย ยกเลิกสัญญาตัวแทนจำหน่าย ยกเลิกการติดต่อทุกช่องทางกับตัวแทนนั้นๆ กำหนดให้ตัวแทนจำหน่ายดังกล่าวเป็น Blacklist ของบริษัท และแบนด์พันธมิตร และบริษัทจะดำเนินการตามกฎหมายทั้งทางแพ่งและทางอาญาจนถึงที่สุด โดยที่ตัวแทนจำหน่ายไม่สามารถใช้สิทธิเรียกร้องใดๆ จากบริษัทได้

ครั้งที่ 3 กรณีเข้าเงื่อนไขข้อที่ 7.3 และ 7.4 ลบรหัสตัวแทนจำหน่าย ยกเลิกสัญญาตัวแทนจำหน่าย บริษัทขอสงวนสิทธิในการเรียกค่าเสียหายและค่าใช้จ่ายใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับการติดตามทวงถาม เช่น ค่าทนายความ, ค่าฤชาธรรมเนียมศาล, ค่าบอกกล่าวทวงถาม ฯลฯ ในการดำเนินการตามกฎหมายจนถึงที่สุด ทั้งทางแพ่งและทางอาญา โดยตัวแทนจำหน่ายยินยอมที่จะชำระค่าปรับเป็นเงินจำนวน 10,000,000 บาท (สิบล้านบาทถ้วน) และบริษัทมีสิทธิเรียกคืน และ/หรือทำลายสินค้าทั้งหมด

8. การเลิกสัญญา

หากตัวแทนจำหน่ายกระทำผิดสัญญานี้ไม่ว่าข้อใดข้อหนึ่งหรือหลายข้อ ในกรณีร้ายแรง บริษัทมีสิทธิบอกเลิกสัญญาได้ทันที โดยไม่ต้องตักเตือนหรือบอกกล่าวให้ทราบล่วงหน้า และตัวแทนจำหน่ายไม่สามารถใช้สิทธิเรียกร้องใดๆ จากบริษัทได้

9. ผลของการเลิกสัญญา

ตัวแทนจำหน่ายจะต้องชำระหนี้ค่าสินค้าคงค้าง (ถ้ามี) ให้แก่บริษัท ภายในกำหนด 7 วัน นับแต่วันเลิกสัญญานับนี้ หากไม่ชำระภายในกำหนด บริษัทขอคิดค่าปรับเป็นดอกเบี้ยในอัตราร้อยละ 5 ต่อปี นับแต่วันที่ผิดสัญญาดังกล่าว

10. การให้ความยินยอม

10.1 ในการทำสัญญานับนี้ บริษัทจะไม่นำข้อมูลส่วนบุคคลของตัวแทนจำหน่าย เปิดเผย ให้กับบุคคลที่ไม่มีความจำเป็นหรือเกี่ยวข้องกับการตามคำขอของเจ้าของข้อมูลส่วนบุคคลก่อนเข้าทำสัญญานับนี้

10.2 การถอนความยินยอม ไม่ส่งผลกระทบต่อ การเก็บรวบรวม ใช้ หรือเปิดเผยข้อมูลส่วนบุคคล ที่เจ้าของข้อมูลได้ให้ความยินยอมไปแล้ว

10.3 บริษัท จะไม่ใช่หรือเปิดเผยข้อมูลเพื่อวัตถุประสงค์อื่นนอกเหนือจากวัตถุประสงค์ที่ได้แจ้งไว้กับตัวแทนจำหน่าย ในการขอรับข้อมูลส่วนบุคคลนั้น

11. กฎหมายที่ใช้บังคับ

สัญญาฉบับนี้ รวมถึงการตีความและผลแห่งสัญญาฉบับนี้ให้อยู่ภายใต้บังคับและเป็นไปตามบทบัญญัติแห่งกฎหมายไทย

12. ความสมบูรณ์ของสัญญา

กรณีที่ส่วนใดส่วนหนึ่งของสัญญาฉบับนี้ตกเป็นโมฆะ ไม่ชอบด้วยกฎหมาย หรือใช้บังคับไม่ได้ ให้คู่สัญญาตกลงแก้ไขข้อสัญญาดังกล่าวให้มีผลสมบูรณ์ ชอบด้วยกฎหมาย และใช้บังคับได้ โดยให้เป็นไปตามเจตนารมณ์และวัตถุประสงค์ของข้อสัญญาดังกล่าวมากที่สุดเท่าที่จะเป็นไปได้ และให้ส่วนที่สมบูรณ์บังคับใช้ได้ตามกฎหมายต่อไป

13. การแก้ไขเพิ่มเติมสัญญา

การแก้ไขเพิ่มเติมข้อกำหนดใดๆ ในสัญญาฉบับนี้ และ/หรือ เอกสารแนบท้ายสัญญาฉบับนี้ จะต้องทำเป็นลายลักษณ์อักษร โดยบริษัทจะทำการแจ้งผ่านแอปพลิเคชัน ไลน์ (Line) หรือช่องทางอื่นๆ ตามที่บริษัทกำหนด และหากตัวแทนจำหน่ายมีความประสงค์จะดำเนินการต่อสัญญา และรักษาสិทธิประโยชน์ของตน ให้ดำเนินการติดต่อบริษัทและแจ้งความประสงค์ของตนให้แก่บริษัท เพื่อเซ็นรับทราบและต่ออายุสัญญา โดยการแก้ไขข้อกำหนดในสัญญาฉบับดังกล่าวให้ถือเป็นส่วนหนึ่งของสัญญาฉบับนี้

ในกรณีที่ตัวแทนจำหน่ายไม่แสดงเจตจำนงของตนในกรณีมีการเปลี่ยนแปลง/เพิ่มเติม รายละเอียดในสัญญา ภายในระยะเวลาที่บริษัทกำหนด ให้ถือว่าตัวแทนจำหน่ายไม่มีความประสงค์ต่อสัญญากับทางบริษัท และไม่ต้องการรักษาสถานภาพของตัวแทนจำหน่าย ในถือว่าสถานภาพในการเป็นตัวแทนจำหน่ายสิ้นสุดลง ไม่สามารถใช้อิทธิพลเรียกร้องใดๆ กับทางบริษัทได้

14. อายุของสัญญา

สัญญาฉบับนี้มีอายุ ๖ เดือน นับแต่วันทำสัญญา หากครบอายุสัญญาแล้วตัวแทนจำหน่ายไม่ดำเนินการติดต่อบริษัทเพื่อต่อสัญญา ให้ถือว่าหมดสถานภาพการเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท นับตั้งแต่วันครบอายุสัญญา เป็นต้นไป

15. การใช้สิทธิใดๆ ของบริษัทตามที่ระบุในสัญญานี้ ไม่ถือเป็นการยินยอมเพื่อยกเว้นหรือสละสิทธิตามกฎหมายในการเรียกร้องค่าเสียหาย ค่าสินไหมทดแทน และการดำเนินคดีทั้งทางแพ่งและทางอาญา

16. ในกรณีที่บริษัทไม่ได้ใช้สิทธิหรือใช้สิทธิล่าช้าในเรื่องใดเรื่องหนึ่ง หรือคราวใดคราวหนึ่ง มิให้ถือว่าบริษัทสละสิทธิในเรื่องดังกล่าว และการที่บริษัทใช้สิทธิเพียงแต่บางส่วน หรือสละสิทธิในเรื่องใดเรื่องหนึ่ง หรือคราวใดคราวหนึ่ง มิให้ถือว่าเป็นการสละสิทธิในเรื่องอื่นหรือในคราวอื่นด้วย

ตัวแทนจำหน่ายยินยอมในการที่จะเปิดเผยข้อมูลส่วนบุคคลเพื่อทำสัญญากับบริษัท

ในการทำสัญญาฉบับนี้ ตัวแทนจำหน่ายได้เข้าทำสัญญาโดยความสมัครใจเองทั้งสิ้น สัญญานี้มีข้อความถูกต้องตรงตามเจตนาของคู่สัญญา
ตัวแทนจำหน่ายได้อ่านและเข้าใจแล้ว จึงได้ลงลายมือชื่อไว้เป็นสำคัญต่อหน้าพยาน

ลงชื่อ _____ บริษัท

(กรรมการผู้จัดการ)

ลงชื่อ _____ ตัวแทนจำหน่าย

()

ลงชื่อ _____ พยาน

()

ลงชื่อ _____ พยาน

()

นิยามของคำว่าตัวแทนจำหน่าย และการรักษาสถานภาพการเป็นตัวแทนจำหน่าย

- ตัวแทนจำหน่ายเป็นสมาชิกที่สามารถซื้อสินค้าของบริษัทได้ในราคาพิเศษ โดยราคาสินค้าจะเป็นไปตามที่บริษัทกำหนด
- ตัวแทนจำหน่ายสามารถนำสินค้าไปจัดจำหน่ายได้ตามช่องทางต่างๆ ตามที่บริษัทได้กำหนดไว้
- ตัวแทนจำหน่ายสามารถขายสินค้าในราคาที่บริษัทได้กำหนดไว้เท่านั้น เว้นแต่บริษัทจะกำหนดไว้เป็นอย่างอื่น
- ตัวแทนจำหน่ายเป็นช่องทางหนึ่งในการจัดจำหน่ายและกระจายสินค้าของบริษัท โดยที่บริษัทสามารถจัดจำหน่ายสินค้าได้หลากหลายช่องทาง ซึ่งเป็นไปตามดุลยพินิจของบริษัท
- ตัวแทนจำหน่ายต้องทำการเบิกสินค้าจากบริษัท หรือจากแม่ทีม ภายใน 1-3 เดือน เป็นประจำและสม่ำเสมอ หากตัวแทนจำหน่ายหยุดทำการเบิกสินค้าเป็นเวลานานเกินกว่า 6 เดือนขึ้นไป จะถือว่าตัวแทนจำหน่ายสิ้นสุดสถานภาพการเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท และไม่มีสภาพเป็นสมาชิกของบริษัท รวมไปถึงการไม่สามารถรับ หรือใช้สิทธิประโยชน์ใดๆ ของสมาชิก เช่น การแลกคะแนน, การสัมมนา, ของแถม หรือการใช้โปรโมชั่นต่างๆ ของบริษัทได้ หากตัวแทนจำหน่ายทำการเบิกสินค้าตลอดตามเงื่อนไขและระยะเวลาที่บริษัทกำหนดไว้ ให้ถือว่าเป็นการต่ออายุสัญญาโดยอัตโนมัติ
- ตัวแทนจำหน่ายต้องขายและกระจายสินค้า โดยต้องทำการเบิกสินค้าอย่างต่อเนื่องทุก 1-3 เดือน เป็นประจำและสม่ำเสมอ หากภายใน 3 เดือน ตัวแทนจำหน่ายไม่ทำการเบิกสินค้า ตัวแทนจำหน่ายจะถูกตัดสิทธิ์ในการรับสิทธิประโยชน์ต่างๆ จากทางบริษัท เช่น การเข้าร่วมกิจกรรม การเข้ารับโปรโมชั่น หรือการสัมมนา เป็นต้น โดยการพิจารณาข้างต้นให้ถือเป็นดุลยพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว
- ตัวแทนจำหน่ายต้องยอมรับข้อกำหนดของบริษัท และไม่สามารถเปลี่ยนแปลงนโยบายของบริษัท หรือสร้างกฎกติกาต่างๆ ขึ้นมาเองได้
- บริษัทของสงวนสิทธิ์ ไม่อนุญาตให้ตัวแทนจำหน่าย นำโลโก้ ชื่อสินค้า ชื่อแบรนด์ ชื่อบริษัท ไปแสวงหาประโยชน์อื่นใด นอกเหนือจากการขายสินค้าของบริษัทเท่านั้น หากตัวแทนจำหน่ายฝ่าฝืนจะดำเนินการทางกฎหมายจนถึงที่สุด
- กรณีตัวแทนจำหน่ายได้สิ้นสุดสถานภาพการเป็นตัวแทนจำหน่ายแล้ว แต่ยังคงมีสินค้าอยู่ ตัวแทนจำหน่ายสามารถขายสินค้าต่อไปได้ โดยที่ต้อไม่ขายราคาสินค้าต่ำกว่าราคาของบริษัทกำหนดไว้ รวมถึงโปรโมชั่นอื่นใดด้วย โดยเมื่อตัวแทนจำหน่ายสิ้นสุดสถานภาพการเป็นตัวแทนจำหน่ายแล้ว จะไม่สามารถรับสิทธิประโยชน์ต่างๆ อื่นใดจากบริษัทได้